

SPIRAX SARCO Recrute



SPIRAX SARCO, **leader mondial depuis plus de 100ans**, dans la conception, la fabrication et la fourniture de solutions globales dans le domaine des Energies Thermiques dans l'industrie, est présent dans plus de 100 pays.

Nous employons plus de 5200 collaborateurs et réalisons un chiffre d'affaires mondial de **847 millions €** en constante croissance depuis plus de 25 ans.

En France, SPIRAX SARCO SAS emploie 250 personnes pour un **CA 2017 de plus de 60,5 millions €**.

Nous recherchons :

UN(E) TECHNICO- COMMERCIAL(E) ITINERANT (E) Pour le secteur industriel de la CHIMIE Sur les départements 57-67-68-54-88-90-70-25

Ses missions principales :

- Fidélisation du portefeuille existant de clients (utilisateurs, installateurs, distributeurs et préconisateurs) du secteur géographique en assurant les visites pour identifier les besoins.
- Prospection pour développer ce portefeuille.
- Négociation avec les clients dans le cadre de la politique commerciale définie par la Direction, le suivi des affaires, de la commande à la livraison.
- Participation aux séminaires de vente et animation de conférences.
- Ce poste se déploie en collaboration avec des équipes sédentaires (techniciens et ingénieurs), des techniciens itinérants et des experts produits et process.

Poste statut cadre proposé en CDI rattaché au Responsable Régional des Ventes.

Une expérience de 4/5 ans dans la vente de biens industriels dans le secteur de la métallurgie serait appréciée.

Formation conseillée : Bac+2 BTS CIRA – DUT Génie Thermique ou Diplôme d'ingénieur.

La maîtrise du Pack Office, d'un CRM et de bonnes notions d'Anglais sont nécessaires.

Nous assurons une formation sur nos produits pour tout nouveau collaborateur.

Merci d'adresser votre CV + lettre de motivation par e-mail :

Jonathan IMPELLIZZERI

Responsable Régional des ventes Nord Est

Tél. +33 (0) 6-08-75-10-91

Tél +33 (0)1 30 66 29 74

Courriel : jonathan.impellizzeri@fr.spiraxsarco.com



First for Steam Solutions